

Responsable Occasion



ORGANISER ET GÉRER UN PARC MATÉRIEL



- Gère son stock de machines d'occasion
- Assure le rangement et la bonne tenue du parc matériel

ASSURER LA COMMERCIALISATION DES MACHINES D'OCCASION



- Valorise, négocie et vend le matériel d'occasion
- Assure la promotion et la diffusion des annonces
- Assurer la rentabilité de chacune de ses affaires
- Gère les réclamations et les litiges clients

MANAGER UNE ÉQUIPE COMMERCIALE



- Attribue des missions, ainsi que des objectifs de marge et de volume à son équipe
- Garantit la rentabilité de chacune des affaires réalisées
- Assure les entretiens individuels des membres de son équipe

COMPÉTENCES



- Compétences commerciales (achat, vente, négociation...)
- Connaissances techniques sur les matériels (toutes marques confondues)
- Compétences managériales
- Maîtrise de l'outil informatique

QUALITÉS



- Excellent contact commercial
- Rigueur
- Esprit d'équipe
- Réactivité



CLAAS

